

# AZIENDABANCA



IDC BANKING FORUM 2016  
La banca dall'e-business al d-business  
16 febbraio, Milano



[Home](#) / [Pagamenti](#) / Due finanziatori per la startup di Get Your Bill

## Due finanziatori per la startup di Get Your Bill

Scritto da G.C. il 12 Gennaio 2016.



Ultroneo, la start-up udinese ideatrice di Get Your Bill, ha trovato i primi investitori. Il software per l'emissione delle fatture via POS ha ottenuto il supporto di Italian Angels for Growth, angel group italiano, e Aldabra Capital: hanno investito complessivamente 390mila euro, acquisendo il 20,7% delle quote della società, valutandola così 1,9 milioni di euro.

Obiettivo: sviluppo IT e marketing

L'ingresso nella società dei business angel soci di IAG e di Aldabra Capital consente di attuare il piano di sviluppo IT, che arricchirà la versione di base della piattaforma e il piano marketing.

Come funziona Get Your Bill

«Get Your Bill – afferma **Alvise Abu'-Khalil, Presidente di Ultroneo** – **utilizzando i normali POS, identifica l'utente tramite le sue carte di pagamento e recupera in pochi secondi da un database in cloud i dati necessari per l'emissione delle fatture:** ragione sociale, indirizzo, partita IVA, codice fiscale. Il software coesiste con l'applicazione di pagamento e risponde ai requisiti di sicurezza EMV. Offre inoltre **l'archivio digitale centralizzato delle fatture per semplificarne la gestione contabile**».

Con Get Your l'acquirente può scaricare più fatture, anche di esiguo importo senza code e lungaggini alle casse degli esercenti in quanto i dati, posti su cloud, sono gestiti in modo automatizzato, in un archivio sicuro e fruibile da qualsiasi device. Inoltre, l'esercente può anche fidelizzare il cliente offrendo un servizio di fattura comodo e gratuito; mentre banche e circuiti possono garantire servizi a valore aggiunto a più esercenti e clienti. Infine, anche il lavoro dei commercialisti è semplificato: grazie al sistema in cloud le operazioni di contabilità sono più rapide.

Accordi commerciali con Consorzio Triveneto ed Easy Nolo

«La commercializzazione del servizio è iniziata a ottobre – **Nicolas Ancot, Direttore marketing di Ultroneo** (ex VISA Europe) – il business model prevede che il contratto Get Your Bill venga proposto dalla banca all'esercente. Supportato inizialmente dall'incubatore Technoseed di Friuli Innovazione, al Parco Scientifico e Tecnologico di Udine, **Get Your Bill ha già stretto accordi commerciali con Consorzio Triveneto** (erogatore di servizi per la monetica di diversi istituti di credito, tra i quali Banca Popolare di Vicenza e Monte dei Paschi di Siena) **ed Easy Nolo** (gestore terminale per Banca Sella), ma è in fase avanzata la trattativa anche con i principali operatori del settore».

Condividi questo articolo



Forse ti interessa anche...

Cerca tra le notizie



Verso il Digital Banking

**AZIENDABANCA**



Una serie di visioni e prospettive sullo sviluppo della banca digitale sul numero di dicembre di AziendaBanca.

Nell'innovation hub approfondiamo

invece sfide ed evoluzioni del private banking.

[Scopri di più](#)

Eventi

**07**  
Apr

**La filiale del futuro**  
Data: 07 Aprile 2016

Speciali

[Securing Your Network](#)

[Blog/Banca](#)

**BLOG**

[L'anno del risveglio](#)

[Credito e imprese](#)

**BLOG**

[Dall'analisi dei bilanci una fotografia delle imprese](#)

[Women@bank](#)

**BLOG**

[Diversity in azienda. E se il problema fosse il middle management?](#)